



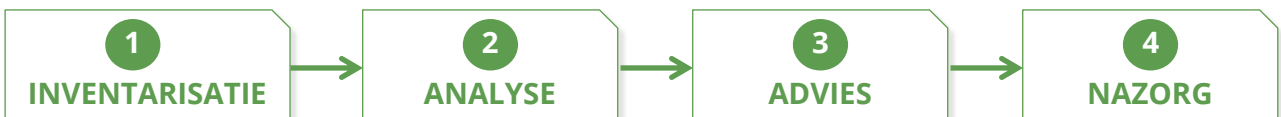
Dienstenwijzer advisering zorgcollectiviteiten

In dit document is omschreven wat wij voor u kunnen betekenen in de advisering bij collectieve zorgverzekeringen. Daarnaast is opgenomen wat de gemiddelde prijs is voor deze dienstverlening. De informatie is niet afgestemd op uw specifieke situatie. Zowel op uw als ons verzoek is het mogelijk om afwijkende afspraken te maken. Deze dienstenwijzer heeft als doel om onze dienstverlening en beloning inzichtelijk en vergelijkbaar te maken.

Samenvatting: wat kunt u van ons verwachten?

De wijze van advisering bij collectieve zorgverzekeringen is sterk afhankelijk van de omvang en het soort collectiviteit. Wij voeren voor u altijd de volgende soorten activiteiten uit. Deze stappen zullen in veel gevallen elkaar niet afgebakend opvolgen, maar lopen vanwege de nauwe verwevenheid vaak in elkaar over.

Mocht bij een stap blijken dat het inrichten en sluiten van een zorgcollectiviteit geen toevoegde waarde heeft, dan worden de daaropvolgende stappen vanzelfsprekend niet uitgevoerd.



Toelichting: wat houden de vier stappen in?

1. Inventarisatie

Wij inventariseren de risico's van de doelgroep. Hierbij wordt onder meer gekeken naar voorzienbare risico's, de wensen van het collectief en het draagvlak onder de potentiële deelnemers. Uit deze inventarisatie volgt een indicatie van de gewenste elementen van de collectiviteit.

2. Analyse

Wij gaan op zoek naar zorgverzekeraars die mogelijk invulling kunnen geven aan de behoeften van het collectief en een passend product aanbieden. De resultaten van deze vergelijking presenteren wij overzichtelijk en begrijpelijk aan u.



3. Advies

Onze adviseurs gaan met u in gesprek over de uitkomsten van de inventarisatie en de analyse. Wij adviseren u of het wenselijk is een collectiviteit te starten. Wanneer dit het geval is, geven wij aan welke van de geboden oplossingen het beste aansluit bij uw wensen.

Bij de advisering zal waar mogelijk zowel binnen als buiten de collectiviteit invulling worden gegeven aan maatwerk. Dit maatwerk kan bijvoorbeeld bestaan uit collectieve zorginkoop, communicatie aan de deelnemers of het voeren van preventieprogramma's.

4. Nazorg

Ook na totstandkoming van de overeenkomst blijven onze adviseurs uw aanspreekpunt. U kunt altijd bij ons terecht met vragen met betrekking tot de collectiviteit. Bijvoorbeeld over de dekking en polisvoorwaarden. Daarnaast wordt de collectiviteit jaarlijks met geëvalueerd.

Kosten: hoeveel betaalt u?

Wij werken over het algemeen op basis van een provisiemodel. Dit betekent dat u enkel een vergoeding betaalt over zorgverzekeringen die ook daadwerkelijk via de collectiviteit zijn gesloten. Wij brengen u dan geen kosten in rekening voor het advies tot het moment van de contractsluiting.

Gemiddeld gezien betaalt een zorgverzekeraar de volgende provisiepercentages per zorgverzekering aan adviseurs:

Basisverzekering	1-2% van de premie
-------------------------	---------------------------

Aanvullende verzekering	5-7% van de premie
--------------------------------	---------------------------

De hoogte van de provisie is dus afhankelijk van de hoogte van de premie. Wilt u weten wat de kosten zijn voor uw zorgcollectiviteit? Neem dan contact met ons op.